

Разработка и внедрение стандартов сервисного обслуживания. Services-book









Консалтинговый формат:

ДИАГНОСТИКА, ТРЕНИНГИ, РАБОЧИЕ СЕССИИ, КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ, РАЗРАБОТКА, СУПЕРВИЗИЯ

КЛИЕНТ:

банк федерального уровня

ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СИТУАЦИЯ:

компания ввела в линейку розничные банковские продукты, развивает направление продаж и клиенто-ориентированность у сотрудников банка

УЧАСТНИКИ: 100 человек

>> Руководители и исполнители клиентских подразделений

РЕЗУЛЬТАТ ДЛЯ КЛИЕНТА:

Разработаны стандарты сервиса, консолидированы лучшие практики -> повысилась удовлетворенность клиентов, увеличились продажи банковских продуктов. После «пилота» - масштабирование и применение стандартов в офисах обслуживания